

ダイナミックプラス株式会社 ご紹介



the right price to
the right customer at
the right time
to expand your business

Dynamic Plus

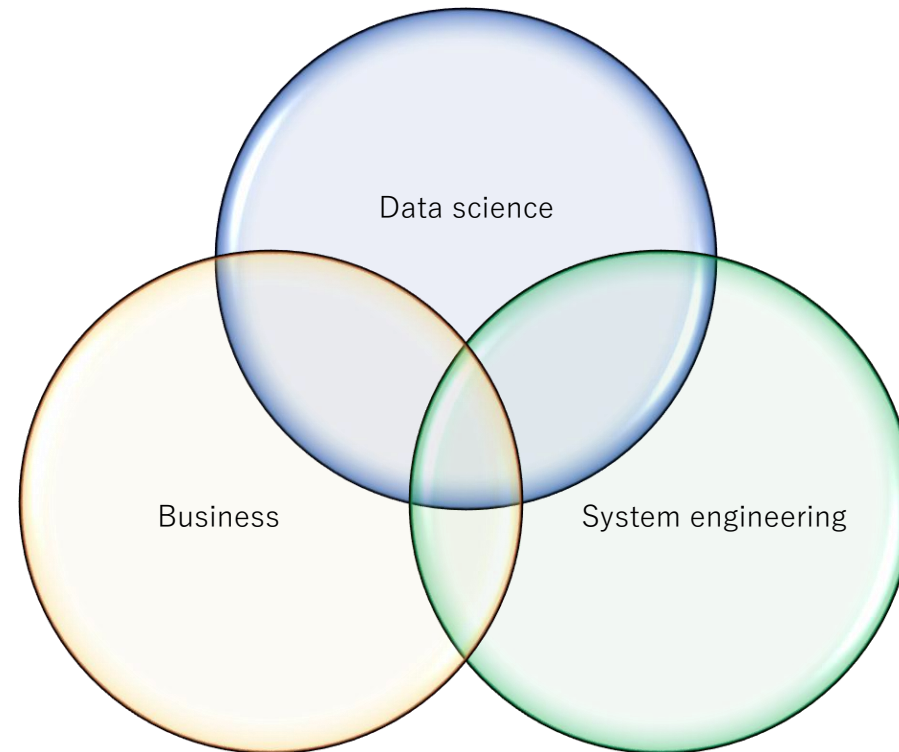
2021.06.18 更新

ダイナミックプラス株式会社

- NY駐在時代の平田が、松井秀喜選手の引退試合での体験からダイナミックプライシング事業の面白さに気づく
- 三井物産の社内インキュベーション公募を経て2018年6月に同社安原と創業
- 2020年5月現在株主構成は、三井物産、Zホールディングス、ぴあ、エイベックスの4社
- ダイナミックプライシングサービスD+を各領域に展開
 - Jリーグ16チーム、プロ野球6球団、Bリーグ4クラブ、音楽/演劇興行 他
- 2021/01に新サービスR+を開発
 - テーマパーク、小売、ECサイトを中心に実証実験中

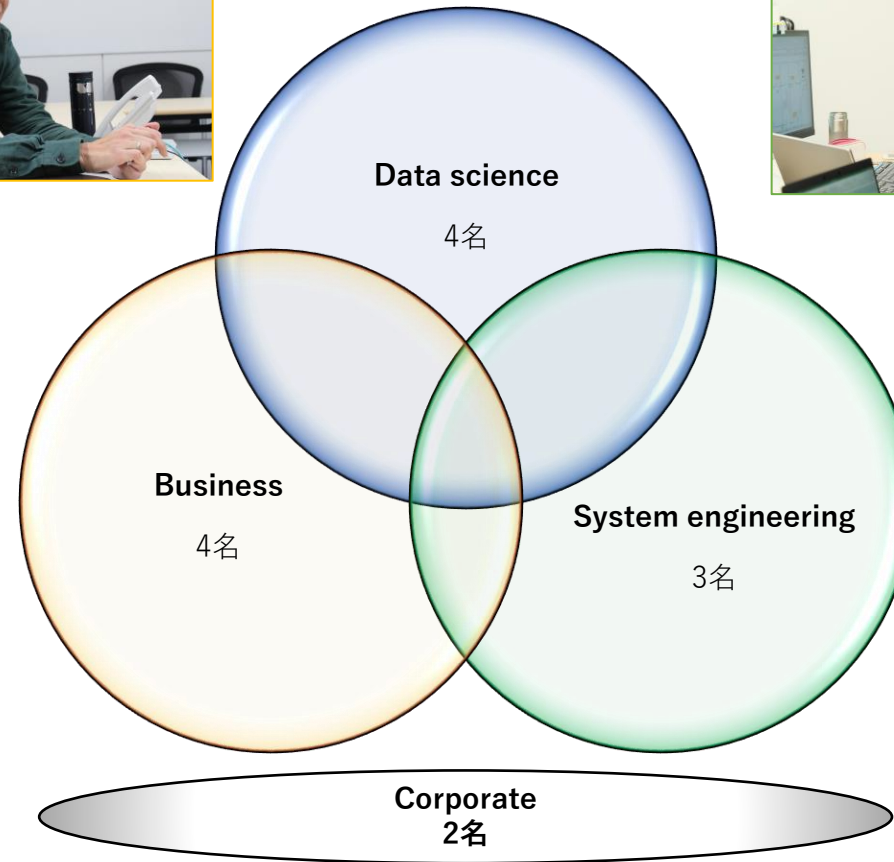
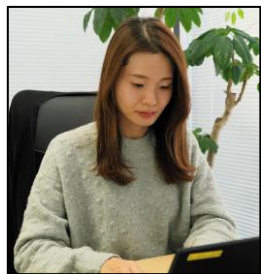


社内の構成



3つのポジションから、ダイナミックプラス社は構成されています

働いているメンバー



Mission

Mission

「世の中のあらゆる**価値と価格を科学し、価格の未来をつくる**」

※価格の未来：価値と価格が最適化された世界

Vision

最先端のテクノロジーを通じて、お客様の「Outperform」を支援する企業を目指す

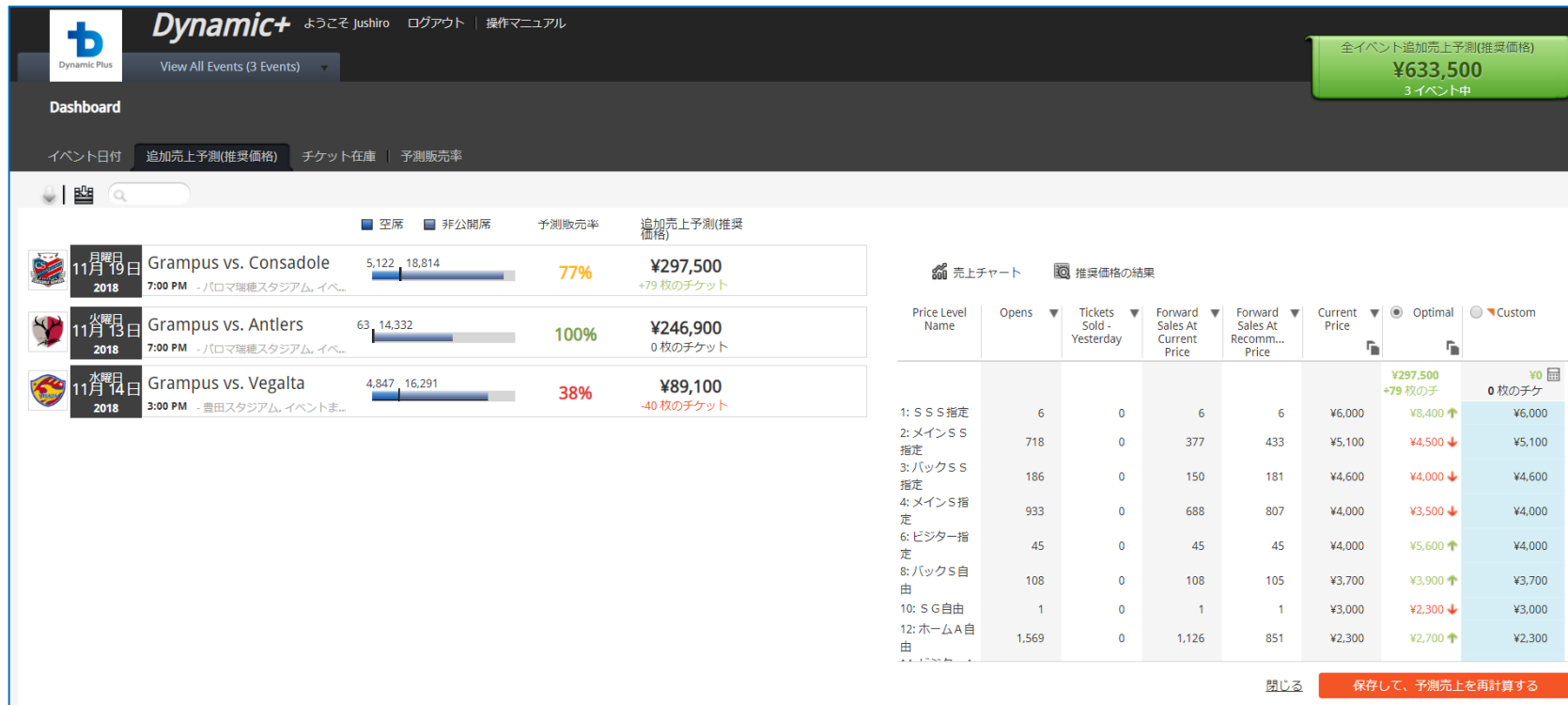
Values

- ・ 正しさと最適の追求
- ・ 相手目線と三方よし
- ・ 常識を疑う客観的視点
- ・ Inputを増やす
- ・ 仕事を楽しみ、Yesから始める

われわれが
提供しているもの

提供サービス (D+)

推奨価格の算出、収益計算のダッシュボードWebアプリケーション



提供サービス (R+)

レベニューコントロールをベースにする。SaaSの形で提供

